

UNA VISIÓN ECONÓMICA Y EL PLANTEAMIENTO DE ESTRATEGIAS QUE CONTRIBUYAN AL DESARROLLO FRONTERIZO ENTRE TULCÁN E IPIALES EN EL PERIODO 2018 - 2020

**AN ECONOMIC VISION OF THE BORDER DEVELOPMENT BETWEEN
TULCÁN AND IPIALES DURING THE PERIOD 2018-2020**

Recibido: 31/03/2020 - Aceptado: 24/01/2022

JULIO IVÁN LÓPEZ CADENA

Docente de la Universidad Politécnica Estatal del Carchi
Tulcán - Ecuador

Magíster en Gestión Empresarial
Universidad Técnica Particular de Loja

julio.lopez@upec.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0002-8628-7641>

DANIEL ANDRÉS JIMÉNEZ MONTALVO

Investigador y Administrativo en la
Universidad Politécnica Estatal del Carchi
Tulcán - Ecuador

Magíster en Relaciones Internacionales
Universidad de la Paz

daniel.jimenez@upec.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0001-9973-0502>

Cómo citar este artículo:

López, J. & Jiménez, D. (Enero - Junio de 2022). Una visión económica y el planteamiento de estrategias que contribuyan al desarrollo fronterizo entre Tulcán e Ipiales en el periodo 2018-2020. *Sathiri* (17)1, 24 - 33. <https://doi.org/10.32645/13906925.1100>

Resumen

El proceso investigativo se enfocó en el análisis macroeconómico entre Ecuador y Colombia en los años 2018-2020, como alternativa del desarrollo fronterizo Tulcán Ipiales, dentro de los indicadores estudiados de los dos países existen aspectos que condicionan resultados casi similares, y en subordinación a los indicadores macroeconómicos se puede señalar el aspecto económico-comercial es esencial entre las dos ciudades de frontera. Esto se fundamenta principalmente en la actividad comercial de bienes y servicios y cuyo beneficio está atado a la fluctuación del tipo de cambio del dólar norteamericano vs el peso colombiano y que debido a las condiciones actuales en la frontera esta actividad favorece en cierta medida a la ciudad de Ipiales, a pesar de encontrarse cerrado el puente internacional de Rumichaca desde marzo 2020.

Complementario a lo anterior, el tema de la pandemia Covid-19 está afectando significativamente a la actividad comercial de ciertos sectores de las dos ciudades de fronteras, en virtud de esto se hace necesario para contribuir a la reactivación económica en el desarrollo fronterizo plantear varias estrategias que van desde el sentido de replantear nuevos e innovadores modelos de negocios para las empresas ubicadas en la frontera, el apoyo necesario del gobierno nacional a través de políticas públicas, y subsidios necesario para determinados sectores productivos, hasta fomentar la potencialización del comercio electrónico que en esta época ha dado mucho resultado.

Palabras claves: Componente económico, estrategias, desarrollo fronterizo, Tulcán, Ipiales

Abstract

The investigative process focused on the macroeconomic analysis between Ecuador and Colombia in the years 2018-2020, as an alternative to the Tulcán Ipiales border development, within the studied indicators of the two countries there are aspects that condition almost similar results, and subordinate to the Macroeconomic indicators can be pointed out the economic-commercial aspect is essential between the two border cities. This is mainly based on the commercial activity of goods and services and whose benefit is tied to the fluctuation of the exchange rate of the US dollar vs the Colombian peso and that due to the current conditions on the border this activity favors the city to a certain extent. from Ipiales, despite the Rumichaca international bridge being closed since March 2020.

Complementary to the above The theme of the Covid-19 pandemic is significantly affecting the commercial activity of certain sectors of the two border cities, this makes it necessary to contribute to economic revival in border development to propose various strategies ranging from the direction of rethinking new and innovative business models for companies located at the border , the necessary support of the national government through public policies, and subsidies necessary for certain productive sectors, to promote the potentialization of e-commerce that has been very important at this time.

Keywords: Economic component, strategies, border development, Tulcán, Ipiales

Introducción

¿Por qué realizar investigaciones sobre las fronteras? Una pregunta necesaria, pero difícil, partiendo de la idea “que las problemáticas de la zona fronteriza son diversas y complejas [...] [y] es evidente que existe una considerable falta de información e investigaciones [...], las cuales puedan contribuir a las posibles acciones o intervenciones” (Espín, 2013, p.147). Debe cuestionarse si,

¿No será hora de pensar en un proceso de descentralización para a universidad ecuatoriana con el desarrollo de un sistema universitario para la región fronteriza? Esto permitirá la oportunidad perfecta para la formación de personal calificado y crítico para la frontera y para la construcción de una plataforma fronteriza de producción del conocimiento. (Carrión, 2013, p.146)

A partir de esta gran premisa, el problema de la investigación parte de la concepción de que la economía de las ciudades de frontera se basa en el intercambio comercial de bienes y servicios de los dos países, determinándose un efecto péndulo que hace que en determinado periodo de tiempo se generen ventajas para una ciudad y desventajas para la otra. Esta realidad económica ha producido que se dejen de lado las iniciativas industriales, económicas y financieras, para generar actividades ilícitas como el contrabando (Carrión, 2013; López y Vallejo, 2019).

Por otro lado, los habitantes de las ciudades de frontera perciben esta problemática económica como resultado de los altos precios cuando la demanda de productos sube encareciendo el costo de vida, mientras que, en la otra ciudad, la baja demanda hace que la actividad económica sea escasa (Carrión, 2013; López y Vallejo, 2019). Así, las ciudades de frontera se construyen económicamente en base a las actividad de intercambio formal e informal de productos como: víveres, ropa, electrodomésticos y licores, que, por su precio, calidad, o marca son atractivos para los consumidores.

De esta forma, la investigación se centra en la identificación de los efectos generados que surgieron a raíz del incremento significativo de las fluctuaciones del tipo de cambio del dólar versus el peso colombiano. A raíz de este fenómeno, estas fluctuaciones han resultado en problemas económicos de varias actividades y dinámicas comerciales entre Tulcán e Ipiales (Samaniego, 2013). Ahora, esta condición de fluctuación no tiene marcha atrás debido a que la economía ecuatoriana está sujeta a un régimen de dolarización y la depresión económica de ambas ciudades fronterizas. Por lo tanto, es necesario que los negocios locales de ambas ciudades se reinventen, sean más creativos e innovadores para poder recuperar el mercado para una reactivación económica conjunta en la mejora continua de los servicios, canales de comunicación, formas de atención al cliente y reinvención de los negocios. Además, de alentar a los gobiernos nacionales y seccionales diseñen políticas públicas enfocadas en las actividades económicas y comerciales que intensifiquen los flujos de bienes y servicios, capitales y personas para promover competitividad y asociatividad (Velasco, 2009).

Materiales y métodos

La presente investigación es de carácter mixta, aunque tiene un peso mayor de la investigación cuantitativa y se enfoca en el análisis del estado económico-comercial de la ciudad de Tulcán e Ipiales. Para su desarrollo se realizó una recopilación de información documental y bibliográfica a partir de tres fuentes: 1) documentos de organismos e instituciones oficiales; y 2) libros, artículos e informes de investigación y 3) encuesta sobre la situación económica-comercial de la ciudad de Tulcán e Ipiales.

Dentro del primer grupo se recopilaron los documentos del Ministerio de Relaciones Exterior y Movilidad Humana, Secretaría de Planificación y Desarrollo (SENPLADES), Organización Mundial del Comercio (OMC), Ministerio de Finanzas y el Bancos Centrales. En cuanto al segundo grupo se investigaron libros, artículos e informes en relación a la integración fronteriza, la economía de frontera y el intercambio comercial entre Tulcán e Ipiales.

Finalmente, el tercer grupo de fuentes constituye una encuesta estructurada para el análisis de la situación económica y comercial en las ciudades de Tulcán e Ipiales. Esta encuesta se ha estructurado en dos grandes pilares: (1) situación económica; y (2) situación comercial. El primer pilar se enfocará evaluar la comercialización de los productos y servicios, el sostenimiento del auge económico y la percepción política y socioeconómica. Por otro lado, el segundo pilar estará centrado en la evolución de los negocios comerciales, los periodos de ventas y su caracterización, el problema de la competitividad y la asociatividad. Para lo cual, se diseñó una muestra representativa de 396 encuestas para la población tulcaneña y 339 encuestas para la población ipialeña. En resumen, la encuesta permitirá evaluar la dinámica de auge económico en Tulcán e Ipiales y las estrategias de los comerciantes para reactivar y sostener ese crecimiento económico constante.

Resultados y discusión

La afectación de las exportaciones petroleras en el 2020 de Ecuador, en la información del Banco Central del Ecuador (BCE) disminuirá el 13% para banano, café y cacao en grano y de camarón, en 21%, y en las ventas petroleras al exterior, que experimentarán una caída esperada de 4% en el petróleo crudo. Mientras que, los datos de Forbes (2019) exponen que las exportaciones de Colombia disminuirán en 28,5% para el 2020. De igual forma, según la misma fuente, el año 2020 tendrá gran afectación a causa del panorama económica desalentadora por efectos de la pandemia del Covid-19. En ese contexto, las dos economías de Ecuador y Colombia tienen una situación similar y a la vez diferente que se permite visualizar el pulso del crecimiento de las mismas, que se presenta a continuación, mediante los principales indicadores macroeconómicos de los dos países en los periodos 2018-2019:

Tabla 1.
Factores Macroeconómicas de Ecuador y Colombia

Factores	Ecuador		Colombia	
PIB	2018	108.398 M	2019	323.803 M
PIB Per cápita	2018	6368 USD	2019	6498 USD
Ranking de competitividad	2018	90	2019	57
Tasa de desempleo	2019	3.9 %	2019	8.60%
Gasto educación % gsto. Púb.	2015	12,60 %	2018	15.98%
Gasto salud % gsto. Púb.	2017	11, 92%	2017	17,49%
Doing Business	2019	127	2019	65
Exportaciones % PIB	2018	19.95%	2019	12,19%
Balanza comercial	2019	22,329.4 M	2019	39,460.40 M
Esperanza de vida	2019	76 años	2019	77 años
Salario mínimos/básico	2019	400,00 USD	2019	265.000 USD
Contagiados del covid-19	2019 JUL	72,444	2019 JUL	173.000

Elaboración de los autores. Fuente: Datos macro 2019

Cómo citar este artículo:

Las cifras históricas del comportamiento económico entre los dos países reflejan resultados en muchos aspectos similares. Cabe señalar que un aspecto importante como la inversión en salud en relación al porcentaje del Gasto público constituye actualmente un indicador fuerte que está afectando a la economía, y como se puede observar en la Tabla 1 se obtuvo datos en el caso de Ecuador del 11.92% y Colombia 17.49%. Por otro lado, hay indicadores con diferencias más significativas como la competitividad teniendo a Colombia un puesto 57 con un indicador más favorable que el de Ecuador que se ubica en el puesto 90 de ranking mundial.

También existe una diferencia significativa en el indicador de Doing Business remarcando una mayor experticia de Colombia sobre Ecuador. Desde otra visión, los aspectos positivos de las potencialidades que tiene cada país se pueden mencionar como el caso de Ecuador como la exportación de banano, camarón, flores y petróleo y para el caso de Colombia sus exportaciones se maximizan a causa del café, flores, mango y maracuyá, que en las condiciones actuales producto de la pandemia son muy favorables por el incremento significativo de estos productos.

Ahora, esta investigación permite un análisis del Ecuador a partir del 2015, donde comienza la crisis económica producto del incremento significativo del tipo de cambio monetario del dólar con la consecuencia de baja de ventas en los locales de las principales actividades de comercio de la ciudad Tulcán, especialmente de ropa, electrodomésticos, víveres ubicados en el área o en el casco comercial en las calles Bolívar y Sucre y el Centro Comercial Popular (Viveros, 2018).

Mientras tanto, en la ciudad de Ipiales sucede todo lo contrario: se visualiza grandes afluencias de ecuatorianos especialmente los fines de semana y días festivos, en los cuales concurren principalmente a comprar productos de primera necesidad, electrónicos televisores y de línea blanca. El consumidor ecuatoriano de varias partes del país viene atraído principalmente por los precios de los productos que se perciben como baratos en comparación con los mismos en el Ecuador (García, Cordero et al., 2017). Esta dinámica genera una devaluación del peso colombiano; por lo cual, el consumidor ecuatoriano tiene mayor poder adquisitivo para realizar compra en el exterior y produciendo una fuga de capitales hacia Ipiales. Este efecto macroeconómico generó grandes afluencias de ecuatorianos en la ciudad de Ipiales, en especialmente este efecto no solo se ha producido en Ipiales y Pasto, sino también en menor afluencia en la frontera con el Perú (García, Cordero et al., 2017).

Por otro lado, se implementó la canasta transfronteriza en beneficio de los comerciantes de Tulcán, que consistió en la posibilidad de adquirir varios productos colombianos para que ingresen sin aranceles ingresar al país y puedan ser comercializados en la ciudad. Esta política se direccionó para el beneficio de los consumidores ecuatorianos para la adquisición de producto como televisores, electrodomésticos, computadores y productos de línea blanca.

No obstante, la fluctuación del tipo de cambio sigue afectando a la economía de Tulcán y más aún en la actualidad ésta se ha profundizado por la gran movilidad humana y fuga de capitales hacia Ipiales. Es así que a partir el 2015, el tipo de cambio del peso colombiano *versus* el dólar americano se está cotizando en valores altos alcanzando un cambio entre 3500 a 3850 pesos colombianos por cada dólar registrado en el 2020. Por consecuencia, este proceso de ir y venir en el tema de la actividad económica se avizora una mayor crisis de las ciudades fronterizas, debido principalmente al incremento del contrabando de bienes para ser comercializados en Tulcán y una preferencia constante al ahorro en Ipiales por la disminución del valor de los productos, generando a un crecimiento de la actividad comercial en Ipiales por comerciantes ecuatorianos y una desaceleración del comercio ecuatoriano que termina en cierre de negocios, plazas de empleo y endeudamiento exorbitantes.

Para una profundización de esta dinámica económica de las ciudades fronterizas, esta investigación realizó una indagación de campo en dos tiempos. Es decir, dos encuestas dirigidas:

.....
Cómo citar este artículo:

la primera a los comerciantes de la ciudad de Tulcán en noviembre del 2018; y la segunda, a los comerciantes de la ciudad de Ipiales entre 2019 e inicios del 2020. Para estos resultados, se presentan las principales interrogantes de las actividades comerciales tanto de Tulcán como Ipiales comenzando por las consideraciones de las condiciones económicas de ambas ciudades que se expresan en la siguiente tabla:

Tabla 2.
Condiciones Económicas de la ciudad de Tulcán e Ipiales

Evaluación	Tulcán Nov 2018		Ipiales Dic 2019	
	Frecuencia	Porcentaje	Frecuencia	Porcentaje
Ha mejorado	34	8,59%	64	18,88%
Se mantiene	177	44,70%	146	43,07%
ha empeorado	183	46,21%	127	37,46%
No contesta	2	0,51%	2	0,59%
Total	396	1	339	1

Elaboración de los autores. **Fuente:** Investigación de campo 2018-2019.

La Tabla 2 demuestra que a pesar de tener el tipo de cambio a su favor los comerciantes de la ciudad de Ipiales los resultados de la investigación de campo no son muy alentadores manifiestan únicamente un 19% que las condiciones económicas han mejorado. Según criterio de los comerciantes colombianos manifiestan que existen muchas personas del centro del país que han migado a la ciudad a realizar actividades económicas. Con esto, se ha generado una menor distribución de las ventas, mientras que los comerciantes de Tulcán un 9% señala que han mejorado la actividad comercial. Existe un porcentaje muy significativo del 46.21% que señalan que ha empeorado, y actualmente en las condiciones no previstas por la pandemia del Covid-19 las condiciones para las dos ciudades son catastróficas. Las interrogantes sobre las alternativas para solventar la situación económica de las ciudades se presentan en la siguiente tabla:

Tabla 3.
Alternativas para mejorar la situación económica en Tulcán e Ipiales

Evaluación	Escala de evaluación	Ipiales Dic 2019		Tulcán Nov 2018	
		Frecuencia	Porcentaje	Frecuencia	Porcentaje
Cambio de actividad	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	203	59,88%	137	34,60%
Industrialización productiva	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	248	73,20%	305	77,02%
Fomento mayor al turismo	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	297	87,61%	303	76,52%
Mejorar la asociatividad	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	269	79,35%	284	71,72%
Reactivar la manufactura	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	252	74,34%	262	66,16%

Elaboración de los autores. **Fuente:** Investigación de campo 2018-2019.

Como se puede apreciar en la tabla anterior, Ipiales, a diciembre del 2019, consideró que el fomento al turismo y mejorar la asociatividad constituyen una estrategia importante para el desarrollo económico de la ciudad, mientras que en Tulcán consideran como importante el

desarrollo industrial especialmente de los productos potenciales de la provincia especialmente lácteos, flores, quinua. Ahora con las condiciones actuales de la presencia del Covid-19 es necesario que se potencialice la comercialización de productos alimentarios con valor agregado especialmente la utilización del comercio electrónico como alternativa para realizar el proceso de ventas. Seguidamente, se presentan las causas principales que están afectando a la actividad comercial sobre la condición de los comerciantes en la presente tabla:

Tabla 4.
Causas de preocupación para la condición económica de Tulcán e Ipiales

Evaluación	Escala	Tulcán Nov 2018		Ipiales Dic 2019	
		Frecuencia	Porcentaje	Frecuencia	Porcentaje
Delincuencia	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	143	36,11%	299	88,20%
Devaluación del peso colombiano	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	348	87,88%	No les preocupa	
Falta de políticas públicas de reactivación económica	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	233	58,84%	279	82,30%
Incremento del contrabando	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	240	60,61%	253	74,63%
Desplazamiento de migrantes	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	259	65,40%	287	84,66%
Descuido autoridades locales	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	247	62,37%	192	56,64%

Elaboración de los autores. **Fuente:** Investigación de campo 2018-2019.

En la Tabla 4, el incremento de la delincuencia es una preocupación constante de los comerciantes ipialeños que representa un 88,20%, mientras que en Tulcán la mayor preocupación es la fluctuación del tipo de cambio que esta de manera desfavorable para la actividad comercial. Otro factor determinante en las dos ciudades constituye el desplazamiento migratorio como el abandono que tienen los gobiernos centrales para apoyo y fortalecimiento de la actividad economía de la zona de frontera. Pero en la condición actual, según esta investigación exploratoria, se puede evidenciar en las dos ciudades talvez en un 100%, el problema que está generando la pandemia a la actividad comercial y económica.

Para finalizar esta cuestión se presenta una competitividad de los sectores económicos en la tabla a continuación descrita:

Tabla 5.
Principales Sectores Económicos de Tulcán e Ipiales

Evaluación	Escala	Tulcán Nov 2018		Ipiales Dic 2019	
		Frecuencia	Porcentaje	Frecuencia	Porcentaje
Agrícola	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	204	51,52%	219	64,60%
Turismo	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	122	30,81%	234	69,03%
Comercial	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	191	48,23%	277	81,71%
Transporte	Totalmente de acuerdo + De acuerdo	213	53,79%	243	71,68%

Elaboración de los autores. **Fuente:** Investigación de campo 2018-2019.

La Tabla 5 señala que los sectores más competitivos de forma global en Ipiales son el sector comercial y el de transporte de bienes. En contraposición, la ciudad de Tulcán destaca los sectores de transporte y agrícola en cuanto competitividad. Ahora, una vez expuestos los resultados de esta encuesta cabe discutir una serie de propuestas para la reactivación económica de esta zona fronteriza con el fin de reducir los problemas de desarrollo económicos y comerciales.

Estrategias de Reactivación económica en la zona de integración frontera Ecuador - Colombia

1. En este sentido, la investigación propone que, a nivel del Ecuador y Colombia, como zona de integración, post Covid-19 se incremente el número de acuerdos de integración con otros países con la finalidad de acelerar las exportaciones y la producción económica de bienes y servicios. Además, de continuar y fortalecer las relaciones económicas y políticas con Estados Unidos y China para una mayor creación de políticas públicas en favor de la zona fronteriza Tulcán-Ipiales. De igual forma, economías mundiales emergentes representan una plataforma para el apoyo del desarrollo de las zonas fronterizas en cuestión de salud, educación, la intensificación de las relaciones comerciales y la reafirmación de la lucha de políticas públicas para combatir el contrabando.
2. Desde una visión nacional, Ecuador debe reducir su dependencia del petróleo como una de las principales fuentes de generación de ingresos, y activar otros sectores estratégicos comercio, la inversión, innovación y tecnología para incrementar el desarrollo económico de turismo, minería, industria y los servicios especializados. Ante la incertidumbre por una reactivación económica cristalizada, el Ecuador y Colombia deben inyectar liquidez los gobiernos seccionales a través de beneficios como préstamos blandos, reducción de impuestos e inclusive subsidios a los sectores mayormente afectados por la crisis económica y que beneficie de los habitantes de las fronteras.
3. En el plano local, las ciudades fronterizas deben diseñar e implementar políticas públicas para brindar facilidades al comercio exterior para establecer e implementar normativas especiales para las zonas de frontera hoy consideradas como zona deprimidas. A la vez, potencializar el crecimiento de las Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE) en las ciudades fronterizas con incentivos del gobierno para ser operativas. Pero, el problema que genera la inversión de empresarias son los inconvenientes de carácter social y de seguridad por la zona de frontera.
4. Por otro lado, fomentar la participación en ferias tanto nacionales o internacionales de los productos potencialmente competitivos de la zona de integración fronteriza, realizar acuerdos de producción y comercialización entre las partes. A nivel micro-empresarial, plantear para reactivar la economía fronteriza estrategias reinversión, y el establecimiento de nuevos modelos de negocios. Especialmente, dar paso a nuevas formas de ventas, inclusive buscar y cambiar en algunos casos a otras actividades. En algunos casos empezar desde cero de acuerdo que de acuerdo a la tendencia del consumo post-Covid exigirá el mundo el mismo que se lo puede aprovechar. Adicionalmente, los expertos manifiestan que expectativas de sobrevivencia de las empresas a corto plazo deben ser de 2 años, aquellas que pasen este reto podrán continuar los siguientes años.

5. Es indiscutible el fortalecimiento del sistema de salud tanto nacional local que como se lo ha vivido en la pandemia del Covid-19 afecta fuertemente a toda economía debido a la paralización de los diferentes sectores económicos de la frontera. Como es observado, en la pandemia existieron estrategias de determinados negocios que se fortalecieron como el uso del comercio electrónico, las entregas personalizadas a domicilios, por lo tanto, esta estrategia se debe continuar y fortalecer. Formular y activar planes de contingencia o de continuidad del negocio que le permitirá identificar los posibles riesgos incluido de un escenario de una nueva pandemia que afecte a la economía y sus respectivas estrategias de mitigación.
6. Asimismo, la búsqueda de motivación de la inversión privada nacional en la localidad que les permitirá brindar seguridad y agilidad para desarrollar su actividad comercial con la consecuencia de generación de trabajo para los habitantes de la localidad. Finalmente, agilizar mayormente la industrialización de productos con valor agregado potenciales de la zona de integración, con la finalidad de fomentar la seguridad alimentaria que en tiempos de pandemia son necesarios.

Conclusiones

- ▶ La caída de los precios del petróleo producto del Covid-19 a un valor nunca antes visto, puesto que las economías como la ecuatoriana dependen de sus ingresos principalmente, es indudable que el país está viviendo una crisis económica.
- ▶ La Provincia del Carchi, por su bajo crecimiento y participación en la economía local y otras causas como la migración tanto interna como externa de sus habitantes, ha generado la fuga de cerebros y de capitales, contribuyendo aún más a su estancamiento económico.
- ▶ Lamentablemente las personas, las empresas cuando avizoran una crisis como la generada por el Covid-19 deciden no consumir por temor, y activan mayormente su capacidad de ahorro.
- ▶ Las ciudades de Tulcán e Ipiales tienen ventaja competitiva por encontrarse en la frontera que permite generar una actividad económica importante entre las dos partes subsisten muchas familias del intercambio de muchos productos y servicios.
- ▶ La tendencia del consumo después del Covid-19 establece sectores que pueden fortalecer como aquellas actividades que se puedan hacer de manera remota con la utilización del computador como: el comercio electrónico, la educación online, telemedicina, la economía digital. Mientras a quien están afectados son: actividades de compra de productos o servicios de lujo, el turismo, discotecas, entre otras.

Referencias

Carrión, F. (2011). Economía de Frontera: una atracción fatal. *Fronteras* (7), 1.

García, V., Cordero, Y., Miranda, J., Pérez, W., & Viveros, L. (2017). *El desafío del desarrollo en las fronteras: Análisis socio-económico comparado de la zona de frontera Ecuador-Colombia*. Recuperado de <https://www.publicacionesupec.org/index.php/carchi/catalog/book/14>.

- López, J., & Vallejo, J. L. (2019). *Dinámica de la frontera Ecuador-Colombia y su impacto en la actividad comercial local Un estudio para la ciudad de Tulcán 2018*. Recuperado de <https://www.publicacionesupec.org/index.php/carchi/catalog/book/11>.
- Ramírez, S. (2009). Zona de Integración Fronteriza colombo-ecuatoriana: avances, obstáculo y retos. In G. Jaramillo (comp.), *Construyendo Puentes entre Ecuador y Colombia* (1 ed., pp. 131-144). Quito: FLACSO, OEA y PNUD.
- Samaniego, P. (2011). La economía de la frontera norte del Ecuador. *Fronteras* (7), 6-9.
- Samaniego, P. (2013). La Economía de la frontera norte del Ecuador. En Carrión & V. Llugsha (comp.), *Fronteras: Rupturas y Convergencias* (1 ed., pp.77-93). Quito: FLACSO y Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo.
- Velasco, P. (2009). La integración fronteriza desde lo local. En G. Jaramillo (comp.), *Construyendo Puentes entre Ecuador y Colombia* (1 ed., pp.181-194). Quito: FLACSO, OEA y PNUD.
- Viveros, L. (2018). *El tipo de cambio en la frontera Tulcán-Ipiales Período de estudio 2017-2018*. Recuperado de <https://www.publicacionesupec.org/index.php/carchi/catalog/book/5>.